



Soluciones de Marketing para Empresas

Convertimos los objetivos de negocio en resultados medibles.

Índice

01 Quiénes somos

02 Nuestro equipo

03 Nuestra forma de trabajar

04 Soluciones para las necesidades de las empresas

05 Alcance de nuestros servicios

06 Metodología de trabajo

07 Casos de éxito

08 ¿Por qué Planes Digitales?

09 Contacto

Somos el socio estratégico de empresas que quieren crecer.

En Planes Digitales ayudamos a empresas de todos los tamaños a mejorar su captación de clientes, incrementar sus ventas y fortalecer su posicionamiento mediante estrategias integradas de marketing digital.

Nuestro trabajo combina estrategia, creatividad, tecnología y análisis de datos para transformar el marketing en una inversión rentable y medible.



02 • NUESTRO EQUIPO

Un equipo multidisciplinar al servicio de tu crecimiento



Valentín Pereiro Díaz

Director General & Estrategia
Digital



Javier Fernández Sánchez

Responsable de SEO y SEM



Carla Sierra Peni

Responsable de Contenidos



Pablo García Ruiz

Técnico de Marketing Digital

Experiencia en estrategia digital, publicidad online, posicionamiento SEO, desarrollo web, automatización, analítica y comunicación digital: una visión integral de cada proyecto.

Cada empresa tiene objetivos diferentes. Por eso no ofrecemos paquetes cerrados.

Diseñamos soluciones adaptadas tras analizar:

Situación actual

Mercado

Competencia

Objetivos comerciales

Recursos disponibles

El resultado es una estrategia personalizada con acciones coordinadas y orientadas a resultados.



Soluciones para las necesidades de las empresas

Captar más clientes

SEO

Google Ads

Meta Ads

LinkedIn Ads

LinkedIn Pages

Automatización comercial

Analítica

- Mayor volumen de oportunidades comerciales cualificadas.

Incrementar las ventas

Optimización del embudo comercial

CRO

Remarketing

Automatización de marketing

Email marketing

Dashboards

- Más conversiones y mayor rentabilidad.

Mejorar la imagen de marca

Diseño web

Branding

Gestión de redes sociales

Contenido

- Mayor confianza y diferenciación frente a la competencia.

Internacionalizar el negocio

SEO internacional

Campañas multilingües

Marketing B2B

Estrategias de expansión digital

- Captación de clientes en nuevos mercados.

Soluciones para las necesidades de las empresas

Digitalizar procesos comerciales

CRM

Automatización

Inteligencia artificial

Integraciones

- Mayor productividad y reducción de tareas repetitivas.

Mejorar la reputación online

Gestión de Google Business Profile

Gestión de reseñas

Comunicación digital

Monitorización

- Más confianza y mejor imagen corporativa.

Decidir con datos

Google Analytics 4

Looker Studio

KPIs

Dashboards ejecutivos

- Información clara para tomar mejores decisiones.

Todo conectado

Cada solución se integra en un único ecosistema digital medible, alineado con los objetivos comerciales de tu empresa.

- **Un ecosistema, un objetivo.**

Alcance de nuestros servicios

Estrategia



- Consultoría digital
- Planes de marketing
- Auditorías
- Estudios de competencia

Desarrollo



- Diseño web
- E-commerce
- Landing pages
- Portales corporativos

Captación



- SEO
- Google Ads
- Social Ads
- Publicidad programática

Comunicación



- Redes sociales
- Community management
- Copywriting
- Email marketing

Analítica



- Google Analytics 4
- Looker Studio
- Dashboards
- KPIs

Automatización



- CRM
- Automatización comercial
- Integraciones
- IA aplicada al marketing

Una metodología de trabajo en cuatro fases

01

Descubrimiento

Analizamos el negocio, su mercado y su competencia. Auditamos la presencia digital actual, los canales activos y los datos disponibles para identificar oportunidades reales de crecimiento.



02

Estrategia

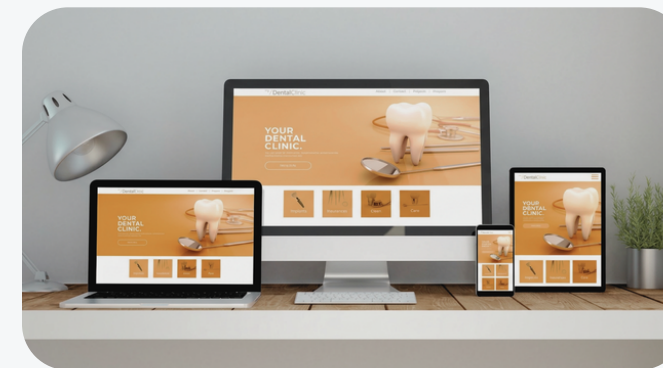
Definimos un plan de acción con objetivos, canales, mensajes y presupuesto. Priorizamos las acciones por impacto y establecemos los KPI con los que mediremos cada fase.



03

Implementación

Ejecutamos las acciones de forma coordinada: web, campañas, contenidos y automatizaciones. Cada canal se lanza integrado en un mismo ecosistema y con seguimiento configurado.



04

Optimización

Medimos, analizamos y mejoramos de forma continua. Revisamos resultados con informes periódicos y ajustamos la inversión hacia lo que genera más oportunidades comerciales.



Proyectos que generan oportunidades reales

BTSA

ILP Abogados

Euronet

BTSA

Industria biotecnológica

OBJETIVO

Incrementar la generación de oportunidades comerciales internacionales para sus soluciones de antioxidantes naturales e ingredientes funcionales.

PROYECTO DESARROLLADO

- Estrategia SEO internacional
- Optimización web
- Campañas de captación B2B
- Marketing de contenidos y redes sociales

RESULTADOS

- Mayor visibilidad internacional
- Incremento del tráfico cualificado
- Aumento de las oportunidades comerciales procedentes de mercados estratégicos

ILP Abogados

Servicios jurídicos especializados

OBJETIVO

Incrementar la captación de clientes potenciales mediante canales digitales.

PROYECTO DESARROLLADO

- Rediseño web
- SEO
- Google Ads
- Optimización de conversiones

RESULTADOS

- Incremento de solicitudes de consulta
- Mejor posicionamiento en búsquedas especializadas
- Reducción del coste por captación

Euronet

Red global de cajeros automáticos independientes

OBJETIVO

Mejorar la visibilidad local y la gestión digital de una amplia red de oficinas y cajeros automáticos.

PROYECTO DESARROLLADO

- Gestión masiva de perfiles de Google Business Profile
- SEO local
- Automatización de procesos
- Analítica, reporting y seguimiento

RESULTADOS

- Mayor presencia en búsquedas locales
- Optimización de la gestión de miles de ubicaciones
- Incremento de interacciones con los perfiles locales

Más que una agencia, un socio estratégico



Estrategia orientada a negocio



Equipo multidisciplinar



Experiencia nacional e internacional



Generación de oportunidades comerciales



Tecnología e inteligencia artificial aplicada al marketing



Metodología basada en datos



Reporting y seguimiento continuo de resultados



Soluciones totalmente personalizadas

Hablemos de cómo hacer
crecer tu empresa.

Valentín Pereiro Díaz

Director General

+34 616 16 79 40

valentin@planesdigitales.com

www.planesdigitales.com



Gracias por tu confianza

Marketing orientado a resultados.
Estrategia, tecnología y crecimiento.

WWW.PLANESDIGITALES.COM